## Оглавление

[Введение 7](#_bookmark0)

[Глава 1. Теоретические и правовые основы договорного регулирования](#_bookmark1) [предпринимательской деятельности 10](#_bookmark1)

[§ 1.1. Понятие, особенности и значение предпринимательского](#_bookmark2) [договора 10](#_bookmark2)

[§ 1.2. Понятие и признаки обязательств, связанных с осуществлением](#_bookmark10) [предпринимательской деятельности 13](#_bookmark10)

[Глава 2. Отдельные правовые институты как гарантии при исполнении](#_bookmark17) [договорных обязательств 21](#_bookmark17)

[§ 2.1. Преддоговорные споры и добросовестное ведение переговоров 21](#_bookmark18)

[§ 2.2. Заверения об обстоятельствах 29](#_bookmark28)

[Глава 3. Договорные обязательства в современных экономических](#_bookmark36) [условиях 36](#_bookmark36)

[§ 3.1 Предложения по улучшению правовых механизмов и гарантий](#_bookmark37) [поддержания государством бизнеса в период пандемии 36](#_bookmark37)

[§ 3.2. Пути совершенствования института исполнения договорных](#_bookmark47) [обязательств в условиях санкций 40](#_bookmark47)

[Заключение 47](#_bookmark55)

[Список использованной литературы 50](#_bookmark56)

## Введение

Развитие рыночной экономики страны напрямую зависит от возрастания роли исполнения договорных обязательств, которое опосредует перемещение благ между участниками гражданского оборота. Эффективность этого процесса, способствующего экономическому росту государства, возможна при надлежащем исполнении обязательств.

С начала 2020 года началось распространение коронавирусной инфекции COVID-19, что поспособствовало снижению развития российского бизнеса, и непосредственно ухудшению надлежащего исполнения договорных обязательств. Необходимость исполнения предпринимателями установленных эпидемиологических требований приводит к проблемам исполнения текущих контрактов, в том числе внешнеторговых.

С недавнего времени в отношении России были введены экономические санкции, что повлекло за собой проблему исполнения обязательств по заключенным контрактам.

Актуальность данной работы заключается в том, что в настоящее время из-за различных экономических условий выявляется огромное количество нарушений, связанных с надлежащим исполнением договорных обязательств в сфере ведения предпринимательской деятельности.

Научная новизна выпускной квалификационной работы обусловлена тем, что исследован и проведен анализ нормативно-правовых актов, находящихся на момент написания выпускной работы в Государственной Думе, а также приведены собственные пути решения проблем исполнения договорных обязательств в нынешних экономических условиях.

Объект научного исследования – правовые институты гарантий в сфере исполнения договорных обязательств.

Предмет выпускной квалификационной работы – нормативно-правовые акты, предписания и рекомендации, регулирующие правоотношения в области заключения предпринимательских договоров.

Методологическая основа. В ходе написания научной работы были использованы общенаучные и специальные методы исследования. Использовались следующие научные методы: изучение и анализ нормативно- правовой базы, анализ и обобщение отечественной судебной практики, сравнительно-правовой метод.

Основной целью работы является исследование гарантий при заключении договоров в сфере предпринимательской деятельности, выявление основных проблем нормативно-правового регулирования исполнения договорных обязательств и пути их решения.

Для достижения поставленной цели необходимо выполнить ряд основных задач:

1. Рассмотреть понятие, особенности и значение предпринимательского договора.
2. Определить, что понимается под обязательствами, связанными с осуществлением предпринимательства.
3. Исследовать природу преддоговорных споров и добросовестного ведения переговоров.
4. Изучить и выявить недостатки и достоинства правового института заверения об обстоятельствах.
5. Провести анализ и дать оценку правовым механизмам и гарантиям поддержания государством бизнеса в период пандемии.
6. Исследовать исполнение договорных обязательств в условиях санкций.