**Договор факторинга**

**Содержание**

Введение………………………………………………………………………..… 5

1. Правовая природа договора факторинга и его отличие от смежных правовых институтов…………………………………..………………………... 5

1.1. Понятие и правовая характеристика договора факторинга………………. 5

1.2. Модели договора факторинга и его соотношение со смежными правовыми институтами…………………………………………………..…… 12

2. Правовое регулирование факторинга в России……………………………. 21

2.1. Нормативно-правовая база договора факторинга……………………….. 21

2.2. Проблемы и перспективы регулирования договора факторинга на современном этапе……………………………………………………...……… 26

Заключение……………………………………………………………………… 34

Список использованных источников………………………………………….. 36

**Введение**

Актуальность курсовой работы обусловлена тем, что в настоящее время в условиях нестабильной геополитической и экономической обстановки российский предприниматель столкнулся с такими препятствиями, как повальная дебиторская задолженность, высокие риски авансирования со стороны кредитных организаций в связи с низкой оборачиваемостью и капиталовооруженностью предпринимателей, нестабильное политическое положение в государстве и в мире, потеря клиентов и снижение спроса на товар, а также кадровые риски. С большинством вышеназванных проблем можно справиться, обратив внимание на один из самых непопулярных видов кредитования в России – факторинг, который является одним из самых перспективных видов банковских услуг. Это связано с тем, что он лучше приспосабливается к постоянным переменам на рынке и процессам развития экономики.

Думается, что договор финансирования под уступку прав финансовых требований (договор факторинга) представляет достойную альтернативу для разрешения указанных выше проблем. Это позволит значительно быстрее улучшить платежеспособность клиента (компании сферы жилищно-коммунального хозяйства) и уменьшить расходы на взыскание задолженности, поручив эту часть работы компаниям, имеющим в своем штате необходимых специалистов с опытом работы по взысканию дебиторской задолженности.